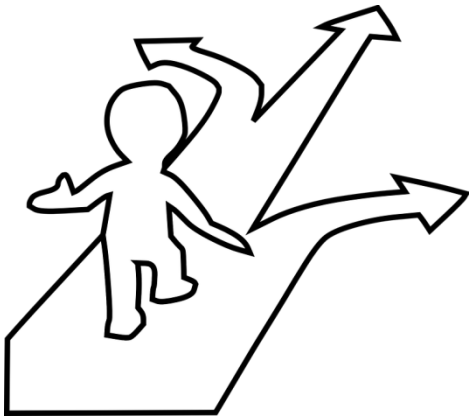
Réunion du jeudi 2 Février 2023

Choisir sa spécialité après la classe de seconde



Les familles de métiers en Seconde pro

- **Le choix de la spécialité se fait à la fin de la seconde**
- L’affectation se fait par affelnet

Les formations du Tertiaire

Insertion Professionnelle ou Enseignement Supérieur

BAC

Terminale	**AGORA**	**Métiers de l'Accueil**	**Métiers du Commerce et de la vente option A**	**Métiers du Commerce et de la vente option B**
Première	**AGORA**	**Métiers de l'Accueil**	**Métiers du Commerce et de la vente option A**	**Métiers du Commerce et de la vente option B**
Seconde	**GATL**		**MRC**	

CAP en 2 ans

CAP EPC
EQUIPIER Polyvalent du Commerce

OU

BAC PRO en 3 ans

BAC PRO

- **Gestion Administration Transport Logistique**
- **Métiers de la Relation Client**

Classe de Troisième

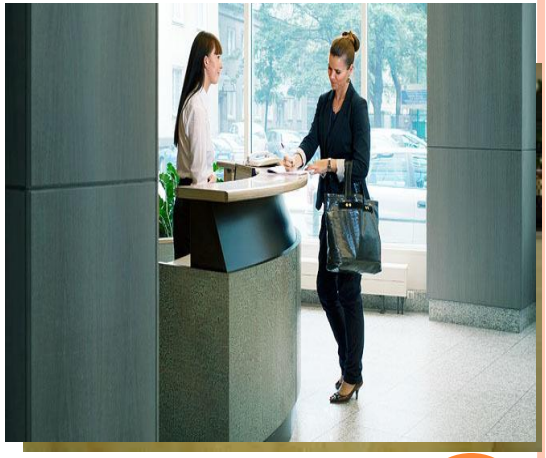
Après une seconde **MRC** : Métiers de la Relation Clients

BAC PRO DOMAINE COMMERCIAL
3 POSSIBILITÉS

BAC PRO
Métiers du Commerce et de la Vente
Option A
(ex Commerce)

BAC PRO
Métiers du Commerce et de la Vente
Option B
(ex Vente-NRC)

BAC PRO
Métiers de l'Accueil



Les qualités requises

Pour être un bon Vendeur en magasin	Pour être un bon Commercial	Pour être un bon agent d'accueil
- Adaptabilité - Travail en équipe - Réactivité - Créativité	-Ambition et conviction - Qualités d'écoute - Autonomie - Persévérance	- Organisation - Réflexion - Calme - Discrétion

Mais aussi…….

- ✓ Hygiène et présentation irréprochables
- ✓ Maîtrise de l'expression écrite et orale
- ✓ Sens de l'écoute
- ✓ Sourire
- ✓ Disponibilité
- ✓ Dynamisme

Les métiers à l'issue du BAC

Métiers du Commerce et de la Vente Option A	Métiers du Commerce et de la Vente Option B	Métiers de l'Accueil
➢Vendeur en magasin, ➢Responsable de rayon ➢ …..	➢Commercial, ➢Chargé de clientèle, ➢Vendeur à domicile, ➢Télévendeur, ➢Représentant,	➢Hôte(sse) d'accueil, ➢Hôte(sse) événementiel(le), ➢Hôte(sse) standardiste,, ➢Agent d'escale ➢….

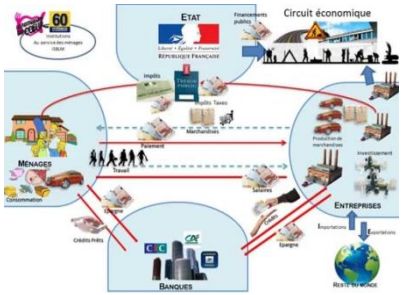
Après une seconde

GATL : Gestion Administration Transport et Logistique

Baccalauréat Professionnel AGORA : Assistance à la Gestion des ORganisations et leurs Activités Au Lycée Le Champ de Claye

La gestion des relations commerciales avec les clients, les fournisseurs.

La gestion des relations avec les autres partenaires extérieurs : prestataires de services, banques



Une initiation à la comptabilité

La gestion du personnel : planning, relation avec
les représentants du personnel…

Bac Pro OTM : Organisation de Transport de Marchandises
Au lycée Charlotte Delbo- Dammartin en Goële

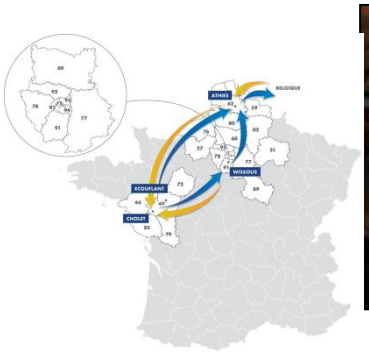
Préparer l'opération de transport

Identifier le besoin du donneur d'ordre

Sélectionner le/les moyens de transport

Définir un prix

Elaborer le plan de transport



Le Baccalauréat Professionnel Logistique
Au Lycée Charlotte Delbo- Dammartin en Goële

Prise en charge des flux entrants

Prise en charge des flux sortants

Suivi et optimisation du stockage

Relations avec les partenaires

CACES©
1, 3, 5

La poursuite d'études possible

Le BTS :

- Formation en 2 ans
- En alternance ou en initial

La FCIL (Formation Complémentaire d'Initiative Locale)

- Formation en 1 an
- Professionnalisante avec une large place donnée à la formation en entreprise